ENER.LOC

ENERGIA | ENTI LOCALI | AMBIENTE

XIII edizione | 27 Giugno 2019 | CCIAA Sassari

Efficientamento energetico, economia circolare e nuove opportunità per professionisti, aziende e Pubblica Amministrazione







BPER:

















































COME TUTTO È INIZIATO



GÜNTER FRONIUS (1907-2015)

L'INIZIO

Günter Fronius fondò l'omonima azienda Fronius nel 1945 a Pettenbach, Austria

OBIETTIVO

Creare sostenibilità



























STABILITÀ GENERAZIONE DOPO GENERAZIONE

IERI, OGGI **DOMANI**

> **A CONDUZIONE FAMILIARE**







CAMERA DI COMMERCIO





edilportale









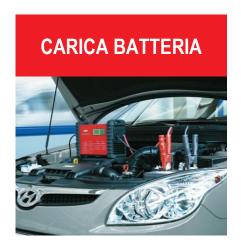




Fondazione



TRE DIVISIONI. OLTRE 70 ANNI DI ESPERIENZA





Carica batterie per batterie di automobili e carrelli elevatori elettrici



Dal 1950

Saldatrici per industria automobilistica,

cantieristica navale e offshore



Dal 1992

Inverter fotovoltaici

connessi alla rete e sistemi di monitoraggio per impianti residenziali e commerciali















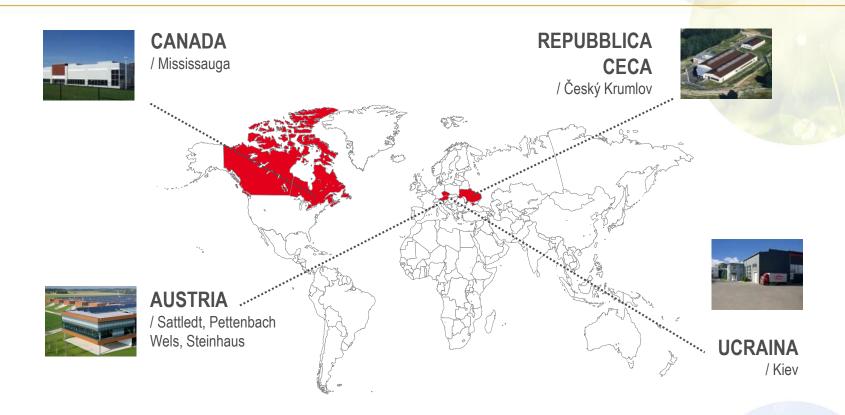










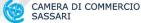


DOVE PRODUCIAMO





























LA NOSTRA STORIA





- Dal 1945 Family Company
- Società Austriaca con 3 divisioni:
 - Azienda non quotata in borsa
 - Investimenti in R&S pari al 17% del fatturato
 - Oltre 20 anni di esperienza nell'energia solare
 - Dal 01.01.2008
 - Bussolengo (Verona)
 - 34 Dipendenti
- ✓ Vendita e assistenza per le divisioni carica-batterie e inverter per impianti FV
- Supporto Tecnico; Service ed assistenza
- Vendite
- Marketing
- Seminari di formazione tecnica



Partner







edilportale³















Fondazione

FRONIUS SOLAR DIVISION IN NUMERI

3817 dipendenti in 28 paesi.

> 1.000.000

Inverter venduti nel mondo dal 2015

~30% quota di mercato in Italia

> 500 dipendenti nel reparto R&D

> 2,660 FSP nel mondo

136 MW installati in Italia nel 2017

ENER.LOC è organizzato da

Con il sostegno di

Media partner

edilportale



















LA NOSTRA VISIONE DEL FUTURO...



ENER.LOC è organizzato da

Partner

Con il sostegno di





















SOLUZIONI RESIDENZIALE FINO A 8,2 KW



FRONIUS PRIMO 3.0 -8.2 kW

Inverter Monofase – Certificato CEI 0-21 – 2 MPPT

Taglie di potenza: 3-3,5-3,6-4-4,6-5-6-8,2kW

Storage Ready: abbinabile al sistema d'accumulo Solarwatt Matrix Myreserve



FRONIUS SYMO 3.0 -8.2 kW

Inverter Trifase – Certificato CEI 0-21 – 2 MPPT

Taglie di potenza: 3-3,7-4,5-5-6-8,2kW

Storage Ready: abbinabile al sistema d'accumulo Solarwatt Matrix Myreserve



FRONIUS SYMO HYBRID 3.0 -5.0 kW

Inverter Trifase Bidirezionale – Certificato CEI 0-21

Taglie di potenza: 3-4-5kW

Storage Ready: Fronius Energy Package capacità: 4,5-6-7,5-9-10,5-12 kWh





Con il sostegno di





























SOLUZIONI COMMERCIALI



FRONIUS SYMO 10.0 -20.0 kW

Inverter Trifase – Certificato CEI 0-21/0-16 – 2 MPPT

Taglie di potenza: 10-12,5-15-17,5-20 kW

Storage Ready: abbinabile al sistema d'accumulo Solarwatt Matrix Myreserve



FRONIUS ECO 25.0 -27.0 kW

Inverter Trifase – Certificato CEI 0-21/0-16

Taglie di potenza: 25-27 kW





























INVESTIRE NEL FOTOVOLTAICO CON IL NOLEGGIO OPERATIVO









Media partner









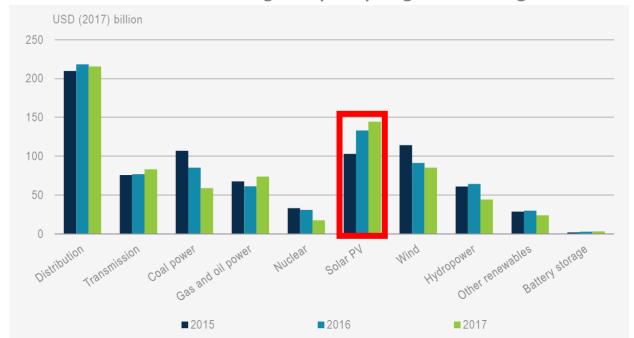




IL CONTESTO

Nei vari settori industriali la competizione è sempre più serrata. Le società con alti costi energetici sono sempre alla ricerca di una soluzione che abbatta i costi, aumenti il valore del bene prodotto e non per ultimo, lasci invariato il rischio.

Investimenti nel settore energetico per tipologia di tecnologia



Fonte: International Energy Agency World Energy Investment 2018



























Fondazione

edilportale



I DRIVER DEL FOTOVOLTAICO (1/6)





Riduzione dei costi:

L'energia costa alle imprese, in media, circa il 3-5% del fatturato annuo, in alcuni casi può arrivare a contare per l'80% del costo del prodotto.

Un impianto FV può diminuire questi costi.



Creazione di valore:

Un recente studio Nielsen sulla sostenibilità ha rivelato che il 45% delle persone intervistate dicono di essere disposte a pagare di più per i beni e servizi offerti da aziende che adottano pratiche di sostenibilità come ad esempio produrre energia da fonte fotovoltaica



Riduzione dei rischi:

L'alta volatilità dei prezzi energetici rende difficile e rischiosa la pianificazione dei costi a lungo termine. Un impianto FV con servizi accessori di O&M e garanzia sulla produzione permette di conoscere in anticipo i futuri flussi di cassa a lungo termine





















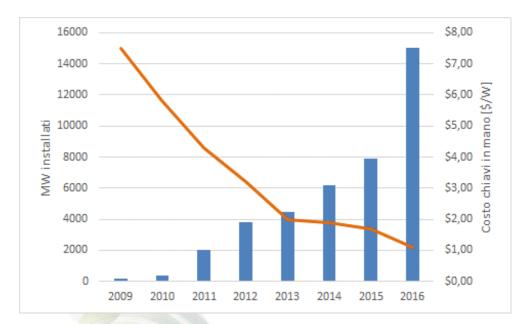






I DRIVER DEL FOTOVOLTAICO (2/6)

Negli ultimi anni si è assistito ad un incremento esponenziale delle installazioni di sistemi fotovoltaici. Nel 2016, solo nel mercato statunitense si è raggiunta una potenza installata di circa 15 GW. Il costo chiavi in mano al watt installato è invece crollato raggiungendo prezzi vicini a 0,8 €/W nel 2018.



Fonte: International Energy Agency World Energy Outlook 2016 Dati riferiti al mercato USA





Partner























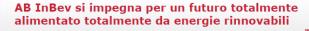
I DRIVER DEL FOTOVOLTAICO (3/6)

Oltre l'80% dei consumatori continua a esprimere interesse per la protezione dell'ambiente.

Fornire informazioni sul tipo di energia utilizzata per produrre un prodotto, è una strategia emergente.

Principi di sviluppo sostenibile Agenda ONU





Torna alla lista notizie >

30 marzo 2017

Anheuser-Busch InBev (AB InBev) annuncia il suo impegno per assicurarsi che il 100% dell'energia elettrica acquistata provenga esclusivamente da fonti rinnovabili entro il 2025 rinnovabili, unendosi al RE100, un'iniziativa internazionale che riunisce le aziende che intendono condividere lo stesso impegno. RE100 è guidato da The Climate Group in collaborazione con il Carbon Disclosure Project.

Ikea punta al 100% di energia rinnovabile

AMBIENTE

Energia da fonti rinnovabili, prodotti biologici nei ristoranti, recupero e riduzione dei rifiuti. Ecco la via verso la sostenibilità intrapresa da Ikea.























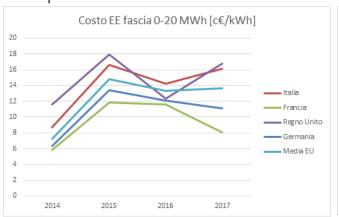


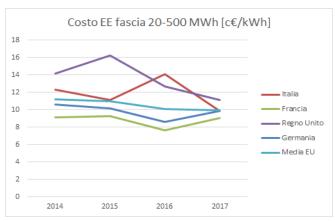


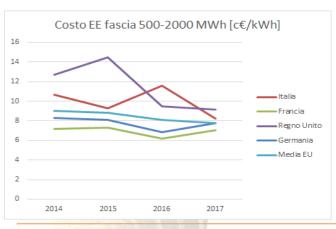


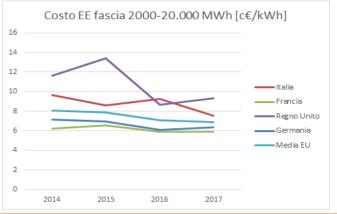
I DRIVER DEL FOTOVOLTAICO (4/6)

In Italia si vive una situazione sistemica di caro energia, per tutte le fasce di consumo. Ne risente la competitività a livello internazionale.















Partner















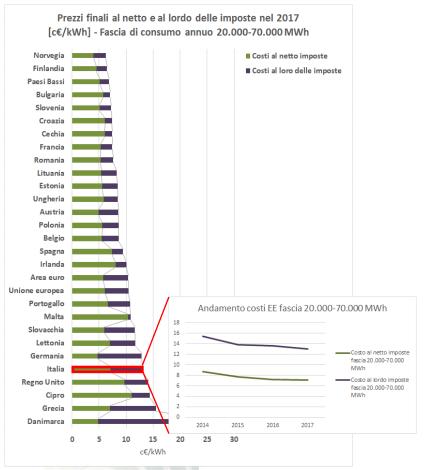


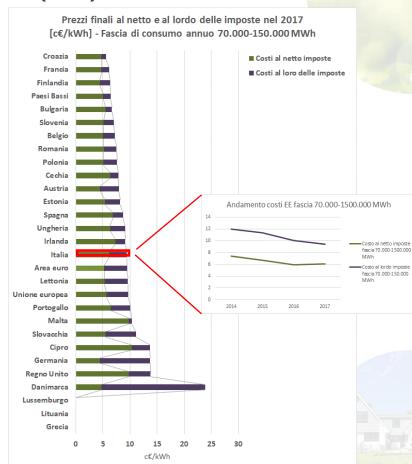
Fondazione

di Sardegna



I DRIVER DEL FOTOVOLTAICO (5/6)





ENER.LOC è organizzato da

Partner













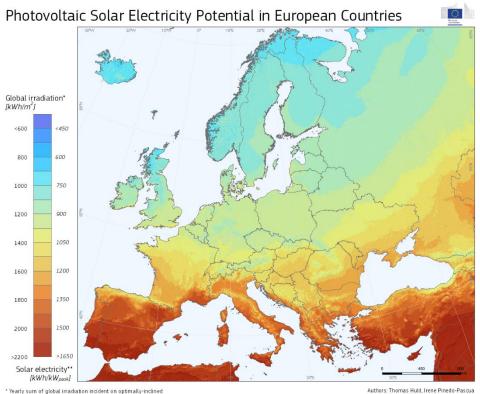




Fonte: ARERA



I DRIVER DEL FOTOVOLTAICO (6/6)



Eppure il potenziale c'è.



"Yearly sum of solar electricity generated by optimally-inclined 1kW_o system with a performance ratio of 0.75

© European Union, 2012 PVGIS http://re.jrc.ec.europa.eu/pvqis/

EC . Joint Research Centre In collaboration with: CM SAF, www.cmsaf.eu

































IL FINANZIAMENTO DEGLI IMPIANTI PV (1/2)

Cosa scelgo?

	Cash	PPA	Leasing	Noleggio Operativo
Proprietà	Diretta proprietà	Di terze parti	Di terze parti	Di terze parti
Pagamento	In funzione del finanziamento	Prezzo al kWh consumato	Rata (bene + capitale)	Rata (bene + servizio)
Contabilità	Nel patrimonio (possibilità di super ammortamento, quota IRES)	Costo a conto economico (100% IRES e IRAP)	Nel patrimonio (possibilità di super ammortamento, quota IRES)	Costo a conto economico (100% IRES e IRAP)
Anticipo	100% del valore	Nessuno	Variabile	Nessuno
Energia	Durata di vita del bene	10-20 anni	5-10 anni	5-20 anni

ENER.LOC è organizzato da

Partner

Con il sostegno di

Media partner























IL FINANZIAMENTO DEGLI IMPIANTI PV (2/2)

Noleggio Cash Leasing **PPA Nessun capitale** iniziale richiesto Sistema mantenuto allo stato dell'arte per tutta la vita utile Garanzia sulla produzione per la durata del contratto Possibilità di abbandonare l'investimeento Possibilità di usufruire di sgravi fiscali Scalabilità dell'investimento





Partner















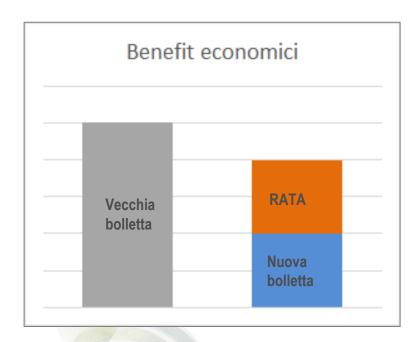






IL NOLEGGIO DEGLI IMPIANTI (1/7)

La formula contrattuale a performance garantita permette di azzerare il rischio del cliente finale e finanziare il costo della rata attraverso il risparmio in bolletta.



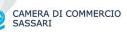
- Un contratto di locazione consente ad un'organizzazione di affittare un impianto solare in cambio di un pagamento fisso.
- La combinazione di canoni di locazione noti e bollette più basse porta in genere ad una riduzione immediata dei costi dell'elettricità e consente un maggiore risparmio nel tempo.
- Al termine del contratto di locazione (tipicamente 15-20 anni), si ha la possibilità di acquistare il sistema, rinnovarlo o far rimuovere il sistema.





Partner



















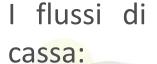


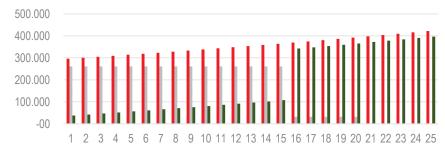
IL NOLEGGIO DEGLI IMPIANTI (2/7)

L'offerta commerciale:

- Pagamento di una rata mensile fissa, per utilizzare tutta l'energia elettrica prodotta dall'impianto FV
 - per il proprio autoconsumo
 - oppure per immetterla in rete (il processo di vendita compete al cliente)
- La rata mensile avrà un costo inferiore rispetto a quello della bolletta elettrica (per la stessa quantità di kWh), risparmio fin dal primo giorno
- Garanzia di una produzione minima per l'intera durata del contratto
- Esecuzione di manutenzioni sull'impianto a spese del locatore
- Possibilità da parte del cliente di prolungare il noleggio operativo per altri 5 anni oppure acquistare il bene a prezzo stipulato.

CASH FLOW Progetto





■ Risparmio PV

■ Rata Noleggio ■ Risparmio Netto Cliente



























Piccoli impianti - PMI

Situazione AS-IS

Finanziabilità degli impianti attraverso:

Cash

Leasing

Problematiche

- Storicamente è una tipologia di clienti difficili da finanziare a tassi che consentono di avere risparmi nel breve periodo.
- La loro dimensione è tale da non giustificare la realizzazione di impianti tramite PPA

Scenario futuro

Finanziabilità degli impianti attraverso:

- Cash
- Leasing
- Noleggio

Grandi impianti – aziende energivore

Situazione AS-IS

Finanziabilità degli impianti attraverso:

- Cash
- Leasing

Problematiche

- I progetti aziendali di grandi dimensioni, tra cui impianti a tetto, o array a terra, richiedono grandi risorse tecniche ed economiche per la gestione e conduzione dell'impianto.
- Si preferisce investire nelle attività principali dell'azienda

Scenario futuro

Finanziabilità degli impianti attraverso:

- Cash
- Leasing
- PPA
- Noleggio



Partner

CAMERA DI COMMERCIO



















IL NOLEGGIO DEGLI IMPIANTI (4/7)

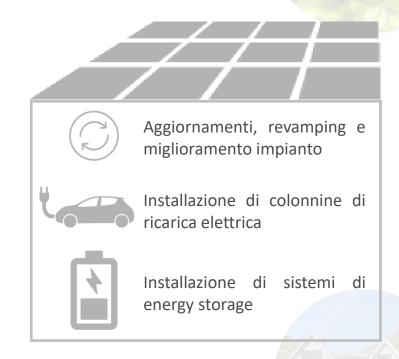
Più servizi...

Il noleggio operativo di un impianto FV è un servizio energetico e tipicamente include:

- Monitoraggio dell'impianto
- Conduzione dell'impianto
- Manutenzione dell'impianto

Sul mercato ci sono proposte che inoltre includono:

- Garanzia della produzione
- Introduzione di miglioramenti tecnologici
- Integrazione futura di prodotti/servizi a valore aggiunto

























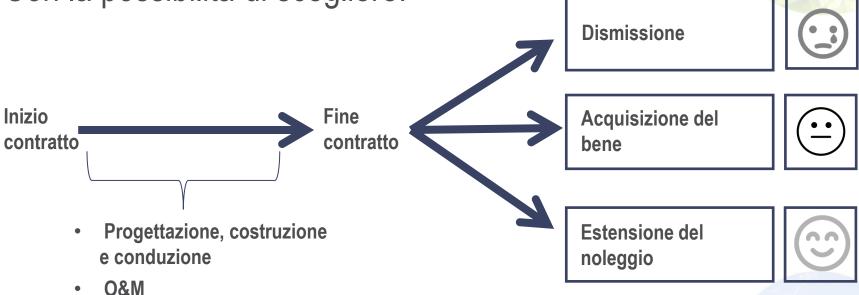






IL NOLEGGIO DEGLI IMPIANTI (5/7)

Con la possibilità di scegliere:









Garanzia produzione



















Fondazione



IL NOLEGGIO DEGLI IMPIANTI (6/7)

Costo attrattivo, a prescindere dalla durata annuale



Durata minima contrattuale

PRO:

- Durata contrattuale breve
- Massimo cashflow cumulato per il cliente
- · Possibilità di scelta anticipata per fine contratto

CONS:

- Massimizzazione della rata del noleggio
- · Non utilizzo dei servizi a valore aggiunto per lungo tempo

Diminuzione del costo rata



Diminuzione del risparmio cumulato

Durata massima contrattuale

PRO:

- Stabilizzazione del prezzo e del rischio energetico per lungo periodo
- Minimizzazione della rata del noleggio
- Manutenzione allo stato dell'arte per quasi tutta la vita utile dell'impianto

CONS:

- · Minimo cashflow cumulato per il cliente
- Elevata durata contrattuale

Un contratto di noleggio operativo permette alla fine della durata contrattuale, tra le varie opzioni, di estendere il noleggio stesso. In questo caso la nuova rata sarà drasticamente ridotta a fronte degli stessi servizi.

























IL NOLEGGIO DEGLI IMPIANTI (7/7)

Cash/Leasing

Valutazione economica e tecnica



Valutazione tipologia di finanziamento



Affidamento EPC 0&M

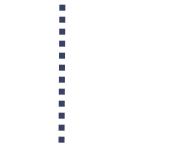


Monitoraggio impianto e produzione

Energia

PPA

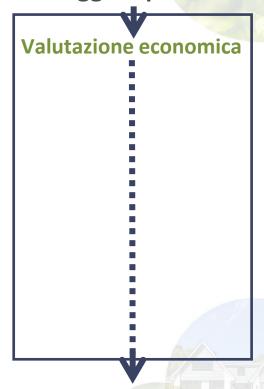
Valutazione economica



Monitoraggio consumo

Energia

Noleggio operativo



Energia

Media partner

























GRAZIE PER L'ATTENZIONE



















Sponsor











Fondazione

edilportale[®]





ENERGIA | ENTI LOCALI | AMBIENTE

XIII edizione | 27 Giugno 2019 | CCIAA Sassari Via Roma, 74

Coordinamento scientifico Romano Giglioli Coordinamento organizzativo Teresa Cervino

Segreteria Organizzativa Tanya Spasari

Valentina Dami

Addetto stampa Aldo Muzzo Grafica Matteo Gerber

ENER.LOC è organizzato da









Con il sostegno di



Sponsor







Media partner









ENER.LOC. si svolge con il patrocinio di























