LØOFFERTA ECONOMICAMENTE PIÙ VANTAGGIOSA DOPO IL REGOLAMENTO DI ATTUAZIONE DEL CODICE DEI CONTRATTI (d.P.R. 5 OTTOBRE 2010 N. 207)

LUCCA, 3 MAGGIO 2011

GLI ORIENTAMENTI DELLØAVCP PER LØATTUAZIONE DEL REGOLAMENTO

Alessandro Botto

Unlimited Pages and Expanded Features

RITERI DI AGGIUDICAZIONE

ARTT. 81-84, D.LGS.163/2006

- 1. Prezzo più basso
- 2. Offerta economicamente più vantaggiosa

Inlimited Pages and Expanded Features

ARTT. 81-84 D.LGS. 163/2006 RTA ECONOMICAMENTE PIÙ VANTAGGIOSA

Criteri di valutazione (indicati õa titolo esemplificativoö dalløart.83)

1. Quantitativi

- 1. Prezzo
- 2. Tempo di realizzazione
- 3. Costo di utilizzazione e manutenzione;
- 4. Durata del contratto e tariffe (in caso di concessioni)
- 5. Etc.

2. QUALITATIVI

- 1. Qualità
- 2. Pregio Tecnico
- 3. Caratteristiche estetiche e funzionali
- 4. Caratteristiche ambientali
- 5. Etc.

Click Here to upgrade to Unlimited Pages and Expanded Features

LO DELLØOFFERTA ECONOMICAMENTE PIÙ VANTAGGIOSA



effettuata con il metodo aggregativocompensatore o con il metodo electre ovvero con uno degli altri metodi multicriteri o multiobiettivi che si rinvengono nella letteratura scientifica quali, il metodo analityc hierarchy process (AHP), il metodo evamix, il metodo technique for order preference by similarity to ideal solution (TOPSIS) da indicarsi nel bando di gara o nella lettera di invito.



Click Here to upgrade to Unlimited Pages and Expanded Features

AMA 2, del codice obbliga le s.a. a scegliere il modello aso di specie (õquello più adeguato in relazione alle caratteristicne dell'oggetto del contrattoö ó ciò denota il venir meno dell'oavversione storica, su impulso comunitario, nei riguardi di un modello di scelta basato su valutazioni non strettamente vincolate, ma con margini di apprezzamento basati sulla discrezionalità tecnica. (Fino alla l. Merloni quater ó 2002 ó era possibile utilizzare il criterio dell'o.e.p.v. solo per concessioni e appalto-concorso).

- CORTE DI GIUSTIZIA CE, 7 OTTOBRE 2004, C-247/02: contrasta con il diritto comunitario impedire alle s.a. di scegliere il criterio di aggiudicazione più adatto.
- **PALETTI DELLA VALUTAZIONE DISCREZIONALE**: caratteristiche delløggetto del c. e valutazione delle offerte in condizioni di effettiva concorrenza (obiettivizzazione della scelta).
 - **CONSIDERANDO 46 DELLA DIR. 2004/18 CE**: õl¢aggiudicazione dell¢appalto deve essere effettuata applicando criteri obiettivi che garantiscano il rispetto dei principi di trasparenza, di non discriminazione e di parità di trattamento e che assicurino una valutazione delle offerte in condizioni di effettiva concorrenzaö



INTERVENTI AVCP



Si tratta di uno dei passaggi più importanti della nuova codificazione sugli appalti e ciò è denotato dal fatto che løAVCP è già intervenuta tre volte, con apposite determinazioni, sulla materia:

- DETERMINA 8 OTTOBRE 2008 N. 5
- DETERMINA 20 MAGGIO 2009 N. 4
- DETERMINA 27 LUGLIO 2010 N. 5



DETERMINA N. 5/2008



løAVCP si occupata dei presupposti legittimanti løutilizzo delløo.e.p.v. negli appalti di lavori: pertanto, il prezzo più basso potrà essere utilizzato quando il contratto non caratterizzato da un particolare valore tecnologico o risponda a procedura largamente standardizzate; løo.e.p.v., invece, deve essere preferita quando siano rilevanti qualitativi



nlimited Pages and Expanded Features

DETERMINA N. 4/2009

PER LøUTILIZZO DEL CRITERIO DELLØO.E.P.V. NELLE OCEDURE DI CUI ALLØART. 153 DEL CODICE)

- Detta suggerimenti per loutilizzo di questo complesso criterio, che contempla valutazioni espresse in unità di misura differenti, difficilmente confrontabili.
- Occorre, infatti, comparare il dato economico con quello tecnico (differenti sul piano qualiquantitativo), al fine di giungere alløattribuzione di un unico punteggio numerico finale.
- Oltretutto, comœ noto, løart. 83, comma 4, come modificato dal terzo correttivo, impone di prevedere nel bando i criteri e gli eventuali sub criteri e la relativa ponderazione (autolimite alla valutazione delle commissioni di gara).



Inlimited Pages and Expanded Features

oi la distinzione tra requisiti soggettivi ed elementi di zofferta (i requisiti soggettivi attengono, ai sensi degli artt. apacità economica, finanziaria e tecnica dellzo.e., mentre

løfferta deve essere valutata per il proprio contenuto qualitativo), anche se su questo aspetto la giur. sta diventando meno rigida: in alcuni casi determinate caratteristiche, in quanto direttamente afferenti alløggetto del contratto, possono essere valutate anche per la selezione delløfferta.

- C.D.S., SEZ. VI, 9 GIUGNO 2008 N. 2770: progettazione e fornitura di tre complessi edilizi (qui il parametro ovalore qualitativo della impresa è stato ritenuto afferente alla offerta tecnica e, in particolare, alla concreta attitudine della impresa a realizzare lo specifico progetto di gara)
- " C.D.S., SEZ. V, 12 GIUGNO 2009 N. 3716: la valutazione della struttura aziendale può rientrare nellofferta tecnica, poiché tali caratteristiche si proiettano sulla consistenza dellofferta stessa.
- Døaltronde, lo stesso art. 266, comma 1, lett. b) n. 1, prevede che løofferta tecnica debba essere documentata da un numero massimo di tre servizi relativi a interventi significativi della capacità di realizzare la prestazione.
- Laimportante è che non sia una barriera allaingresso, ma un criterio logico, che selezioni laofferta più adeguata.



DETERMINA N. 5/2010



LøAVCP è intervenuta sulla materia delløaffidamento dei servizi di ingegneria e architettura, affermando che il criterio più adatto appare quello delløo.e.p.v., tenuto conto della specificità e complessità dei servizi stessi (occorre spesso valutare aspetti qualitativi e innovativi).

nlimited Pages and Expanded Features

LO STUDIO UNA DETERMINA SULLØO.E.P.V. NEGLI APPALTI DI SERVIZI

ove si evidenzierà anche unøaltra novità (già oggetto delle determine nn. 4/2009 e 5/2010): la possibilità, prevista dalløart. 83, comma 2, del codice, di prevedere una soglia di punteggio per taluni criteri di valutazione: gli o.e. devono conseguire un punteggio minimo prestabilito.

- Tale strumento serve per respingere offerte, anche molto economiche, ma che non rispettino determinati standards di qualità ed efficienza.
- Peraltro, il C.d.S., VI, 3 giugno 2009 n. 3404, ha risolto negativamente la possibilità di soglie minime di ribasso del prezzo; la soglia, in sostanza, afferisce alløaspetto qualitativo.



fattore prezzo, riducendo lo scarto a limiti che non incidono sul valore complessivo del punteggio.

C.D.S., V, 28 SETTEMBRE 2005 N. 5194: la valutazione finale non può essere basata solo sulløofferta tecnica.

Problema delløart. 286 DEL REGOLAMENTO, impugnato in sede di ricorso straordinario al Presidente della Repubblica